

tv

infinity **mobile** solution

tentata **vendita**

Tentata vendita è l'app dedicata alle aziende che operano in regime di tentata vendita. Grazie all'applicazione gli agenti (o piazzisti) possono accedere a tutte le informazioni necessarie per operare comodamente dal proprio smartphone e tablet.

Un'applicazione intuitiva che automatizza le attività di vendita dell'agente: anagrafiche clienti, catalogo prodotti e listini, gestione magazzino viaggiante, documenti di vendita e documenti fiscali sono sempre a portata di mano.

Il magazzino e l'ERP viaggiano con te

Puoi lavorare in assenza di connessione, ma anche collegarti in tempo reale per consultare i dati disponibili nel gestionale di riferimento. La rapida sincronizzazione ti permette di:

- verificare la disponibilità dei prodotti nel gestionale;
- gestire lotti, matricole, resi e rettifiche;
- effettuare la chiusura giornaliera e il carico del giorno successivo;
- trasferire i saldi al gestionale.

Il tuo assistente personale

Con Tentata Vendita non dimentichi le scadenze: note, attività, memo, appuntamenti sono sincronizzati con l'agenda del tuo dispositivo.

Risparmiare tempo

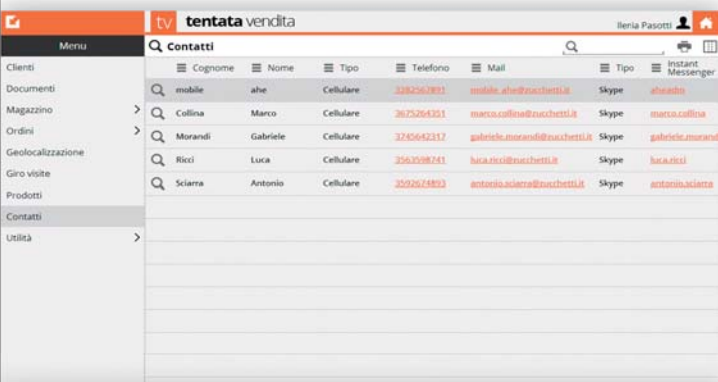
Giro visite interattivo, caricamento dati semplificato, funzioni di geolocalizzazione e molti altri automatismi consentono un notevole risparmio di tempo, per potersi concentrare di più sui propri obiettivi di vendita.

Proprio come la vuoi

L'app è personalizzabile: a richiesta è possibile inserire nuove funzionalità per rendere ancora più unica l'esperienza di utilizzo.



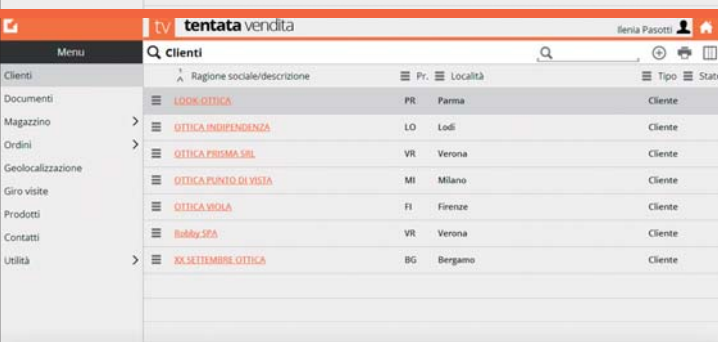
ZUCCHETTI
IL SOFTWARE CHE CREA SUCCESSO



Solo le informazioni che servono, nulla di più
Un'interfaccia pulita... perché quando cerchi un'informazione la devi trovare subito.



Vedi tutto, a colpo d'occhio
Accedi all'app e hai subito una pagina riassuntiva con le informazioni in evidenza e dei comodi collegamenti alle funzioni più utilizzate.



Il cliente al centro
La scheda cliente è il punto di partenza da cui navigare tra i dati e trovare tutte le informazioni correlate: documenti caricati, prodotti acquistati a catalogo e tutto quanto disponibile nel gestionale. Saprai tutto, subito.

elenco funzionalità

CLIENTI, CONTATTI, POTENZIALI

Gestione clienti, contatti, potenziali (dati anagrafici, commerciali, gestionali, scadenze aperte, documenti quali ordini, DDT, fatture, note di credito)

Sintesi vendite e provvigioni

Gestione note, attività, memo, appuntamenti dell'agente

Geolocalizzazione (clienti vicini, giro visite, giro consegne, mappe e percorsi)

Integrazione con gestione documentale per documenti legati a clienti e prodotti

MAGAZZINO VIAGGIANTE

Carico disponibilità prodotti da ERP (DDT a carico totale o differenziale)

Gestione lotti e matricole

Gestione resi e rettifiche

Chiusura giornaliera e carico giorno successivo

Trasferimento saldi a ERP (DDT rientro merce)

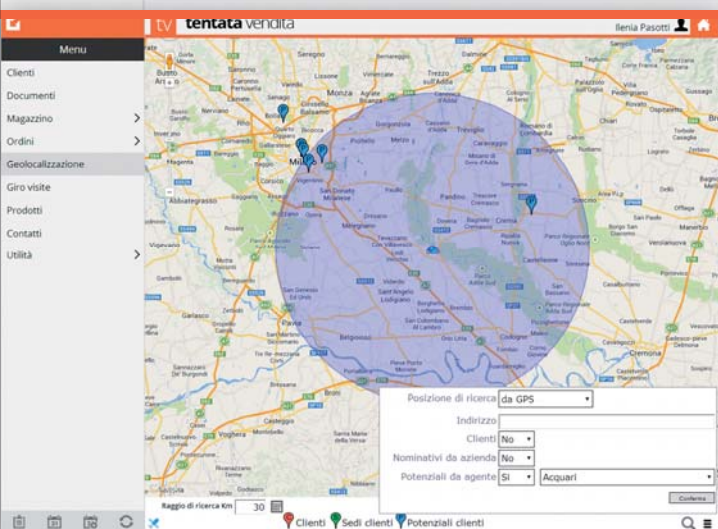
DOCUMENTI VENDITA E FISCALI

Emissione ordine, DDT e fattura accompagnatoria (con caricamento da barcode, liste prodotti, ordini precedenti)

Stampa documenti fiscali (emissione DDT e fattura immediata)



Sintesi vendite e provvigioni
Una sintesi dell'andamento delle vendite e delle provvigioni ti permette di avere sempre la situazione sotto controllo. Ovunque ti trovi.



Geolocalizzazione al tuo servizio

Sfrutta le potenzialità della geolocalizzazione per segmentare le informazioni.

Scopri i clienti vicini

visualizza sulla mappa i clienti e i potenziali vicini al punto in cui ti trovi in un certo momento.

Salva potenziali da web

ricerca le aziende/attività interessanti nella zona e le memorizza come potenziali clienti (salvando automaticamente le informazioni di contatto riprese da Google).

Crea un giro visite interattivo

propone clienti non visitati da tempo nella zona o i clienti in orario di apertura per pianificare automaticamente un giro visite e farti risparmiare tempo.

Disponibile per sistemi iOS, Android e Win8.1